

CUENTA SATÉLITE DE LA ECONOMÍA DEL CUIDADO
FASE II: CUENTA DE PRODUCCIÓN Y GENERACIÓN DEL
INGRESO DEL TRABAJO DOMÉSTICO Y DE CUIDADOS NO
REMUNERADO



Departamento Administrativo Nacional de Estadística
DANE

Bogotá, D.C. Colombia

CUENTA SATÉLITE DE LA ECONOMÍA DEL CUIDADO

**FASE II: CUENTA DE PRODUCCIÓN Y DE GENERACIÓN DEL
INGRESO DEL TRABAJO DOMÉSTICO Y DE CUIDADOS NO
REMUNERADO**

Mauricio Perfetti Del Corral
Director

Carlos Felipe Prada Lombo
Subdirector

Luís Humberto Molina Moreno
Secretario General

Eduardo Efraín Freire Delgado
Director de Metodología y Producción Estadística

Ramón Ricardo Valenzuela
Director de Regulación, Planeación, Estandarización y Normalización

Liliana Acevedo Arenas
Directora de Censos y Demografía

Juan Francisco Martínez Rojas
Director de Síntesis y Cuentas Nacionales

Miguel Ángel Cárdenas Contreras
Director de Geoestadística

Erika del Carmen Mosquera Ortega
Directora de Difusión, Mercadeo y Cultura Estadística

Director de Síntesis y Cuentas Nacionales

Juan Francisco Martínez Rojas

Coordinador Cuentas Satélite

Iván Ernesto Piraquive López

Asesoría técnica

Juan Fernando Plazas Hernández

Soledad Salvador Alonso

Grupo técnico Cuenta satélite de la Economía del cuidado

Elsa Carolina Mantilla García

Juan Fernando Plazas Hernández

Mónica Lizeth Mahecha Martínez

Coordinadora Estadísticas de Género

Andrea Paola García Ruiz

Editor

Jorge Enrique Gómez Vallejo

CONTENIDO

	pág.
INTRODUCCIÓN.....	5
1. MARCO METODOLÓGICO	6
1.1. Objetivos.....	6
1.1.1. Objetivo general.....	6
1.1.2. Objetivos específicos.	6
1.2. Referentes internacionales	6
1.3. Los hogares en el Sistema de Cuentas Nacionales (SCN)	7
1.4. Los hogares en la cuenta satélite de Economía del Cuidado.....	8
2. CUENTA DE PRODUCCIÓN Y GENERACIÓN DEL INGRESO DEL TRABAJO DOMÉSTICO Y DE CUIDADOS NO REMUNERADOS (TDCNR)	9
2.1. Valor económico del Trabajo Doméstico y de Cuidados No Remunerado.....	10
2.2. Reclasificación del Gasto de Consumo Final de los Hogares.....	11
2.3. Cálculo del Consumo de Capital Fijo	14
2.3.1. Stock de capital bruto.	15
2.3.2. Stock de capital neto.....	16
2.3.3. Consumo de capital fijo.....	17
2.4. Impuestos y subvenciones a la producción	18
3. RESULTADOS	19
BIBLIOGRAFÍA.....	25

INTRODUCCIÓN

El Departamento Administrativo Nacional de Estadística (DANE) en desarrollo de su objetivo misional de producir estadísticas oficiales, que cumplan con los estándares internacionales y que sirvan de base para la toma de decisiones, se propuso dar cumplimiento a la Ley 1413 de 2010 que establece la inclusión de la “economía del cuidado¹ en el Sistema de Cuentas Nacionales, con el objeto de medir la contribución de la mujer al desarrollo económico y social del país y como herramienta fundamental para la definición e implementación de políticas públicas”.

Dicha ley estableció que la inclusión de la economía del cuidado en el Sistema de Cuentas Nacionales se realizaría mediante la creación de la Cuenta Satélite de Economía del cuidado. Para ello, se definieron tres fases: Fase I Valoración económica del Trabajo Doméstico y de Cuidados No Remunerado (TDCNR); Fase II Cuenta de producción y generación del ingreso del TDCNR y Fase III Indicadores de contexto e investigaciones especiales.

El documento correspondiente a la valoración económica del TDCNR (Fase I) fue publicado en diciembre de 2013. El presente documento abordará la Cuenta de producción y generación del ingreso del TDCNR (Fase II), con lo cual se amplía la frontera de la producción de las cuentas nacionales, evidenciando el proceso de producción de servicios de cuidado en los hogares, realizado a través del TDCNR y de la utilización de insumos y activos que permiten la satisfacción de las necesidades de las personas. Esta fase dimensiona la importancia económica de los hogares como unidades de producción y generadores de riqueza económica.

En el primer capítulo del documento se presentan las principales características de la Cuenta de producción de TDCNR, como: fuentes de información, variables requeridas, entre otras características; en el segundo, el proceso de cálculo de los rubros que conforman la cuenta y por último, en el tercer capítulo, se muestran los resultados provisionales obtenidos para el caso colombiano en el año 2012.

¹ “La economía del cuidado comprende la producción, distribución, intercambio y consumo de los servicios de cuidado”
DANE (2013a)

1. MARCO METODOLÓGICO

1.1. OBJETIVOS

1.1.1. Objetivo general.

Calcular la producción de servicios domésticos y de cuidados no remunerados realizados por los hogares para la satisfacción de necesidades, consumo y bienestar de las personas.

1.1.2. Objetivos específicos.

- Identificar los componentes de la producción del trabajo doméstico y de cuidados no remunerados: consumo intermedio, consumo de capital fijo, impuestos y subvenciones.
- Visibilizar la relación entre la producción realizada en los hogares de forma no remunerada y el resto de la economía.
- Continuar con el proceso de inclusión de la Economía del cuidado en el Sistema de Cuentas Nacionales.
- Brindar las herramientas estadísticas que permitan la comprensión del funcionamiento económico de la Economía del cuidado y de esta forma ser insumo para el diseño e implementación de políticas públicas.

1.2. REFERENTES INTERNACIONALES

La creación de la Cuenta Satélite de Economía del cuidado, tiene algunos referentes institucionales, entre ellos, lo dispuesto por Naciones Unidas, la Comisión Europea, la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económico (OCDE), el Fondo Monetario Internacional y el Banco Mundial. A su vez, tiene unos referentes académicos que dan cuenta de las discusiones metodológicas en torno a la implementación de la cuenta.

El Sistema de Cuentas Nacionales (SCN), propuesto desde la Organización de Naciones Unidas:

... es el conjunto normalizado y aceptado internacionalmente de recomendaciones relativas a la elaboración de mediciones de la actividad económica de acuerdo con convenciones contables estrictas, basadas en principios económicos... Las cuentas en sí mismas presentan, en forma condensada, un gran volumen de información detallada, organizada de acuerdo con determinados principios y percepciones acerca del funcionamiento de la economía. Constituyen un registro completo y pormenorizado de las complejas actividades económicas que tienen lugar dentro de una economía y de la interacción entre los diferentes agentes o grupos de agentes económicos, que tiene lugar en los mercados o en otros ámbitos (SCN 2008; 1.1).

Dentro de las actividades contempladas como productivas por el SCN, se encuentra la producción de servicios domésticos y personales para su consumo dentro del propio hogar: preparación de comidas, cuidado y adiestramiento de los hijos, limpieza,

reparaciones, etc. Sin embargo, el SCN excluye la producción de servicios para autoconsumo final dentro de los hogares, excepto los servicios producidos por personal doméstico remunerado y la producción por cuenta propia de servicios de las viviendas ocupadas por sus propietarios (Naciones Unidas, 1993).

No obstante lo anterior, en 1993 la Comisión Estadística de Naciones Unidas planteó la posibilidad de ampliar la capacidad analítica de las cuentas nacionales, con el propósito de resaltar temáticas de interés social, tales como los servicios prestados entre los miembros del hogar y el trabajo voluntario, a través de la creación de cuentas satélite. Para incluir esta medición, se estableció ampliar la frontera de producción del SCN (Naciones Unidas, 1993; 21.18). En consecuencia, el SCN 2008, presenta una serie de cuentas satélite, entre ellas las “Actividades no remuneradas de los hogares”, así como los enfoques existentes y algunas propuestas para mejorar la recolección de esta información (Naciones Unidas, 2008; 29.143).

Desde una perspectiva académica y dando especial énfasis a los elementos metodológicos para la medición de la producción de los hogares, Johanna Varjonen publicó en 1998, la “Metodología para una Cuenta Satélite de producción doméstica”.

Posteriormente, la oficina estadística de la Unión Europea (Eurostat, por su sigla en inglés), publicó “*Proposal for a Satellite Account of Household Production* (Varjonen et. al., 1999) y en el año 2003 se conformó un grupo de especialistas en cuentas nacionales y encuestas de uso del tiempo para publicar el documento “*Household production and Consumption. Proposal for a Methodology of Household Satellite Accounts*”, en el cual se presentaron las principales discusiones y acuerdos logrados a partir de las experiencias internacionales del grupo temático (Eurostat, 2003).

Además de los referentes internacionales de tipo metodológico, algunos ejercicios de cálculo de la producción de servicios de cuidado no remunerados por parte de los hogares han sido elaborados para España (Casero y Angulo, 2008; Moltó y Uriel, 2008); País Vasco (Instituto Vasco de Estadística [Eustat], 2004), Comunidad Autónoma de Madrid (Durán, 2006), Comunidad Autónoma de Cataluña (Carrasco y Serrano, 2006), Comunidad Autónoma de Galicia (Instituto Gallego de Estadística, 2013), Suiza (Oficina Federal de Estadísticas de Suiza, 2010), Reino Unido (Holloway, Short y Tamplin, 2002), Australia (Ironmonger, 2001), Estados Unidos (Landefeld, Fraumeni y Wojtech, 2009), Uruguay (Salvador, Ventura-Dias, Colacce y Querejeta, 2011), Finlandia y Alemania (Rüger y Varjonen, 2008).

Los documentos de Eurostat (2003) y Moltó y Uriel (2008), fueron la principal referencia para la elaboración de esta guía metodológica por la presentación detallada de los elementos metodológicos en la elaboración de las cuentas de producción.

1.3. LOS HOGARES EN EL SISTEMA DE CUENTAS NACIONALES

En el sistema económico, los hogares pueden ser analizados como productores, consumidores o como perceptores de ingresos. Por un lado, como consumidores, los hogares usan “bienes y servicios...para satisfacer sus necesidades o deseos individuales o colectivos” (Naciones Unidas et al, 2008). Este tipo de consumo se denomina Gasto de Consumo Final de los Hogares (GCFH) en el SCN, el cual incluye los bienes y servicios

de consumo utilizados por los hogares residentes, por ejemplo, alimentos, vestuario, calzado, electrodomésticos, entre otros, para la satisfacción directa de sus necesidades (DANE, 2013b).

Por otro lado, como productores, los hogares producen bienes o servicios para uso final propio. En estricto sentido, el SCN define la producción como aquella actividad realizada bajo la responsabilidad, el control y la gestión de una unidad institucional, en la que se utilizan mano de obra y activos para transformar insumos de bienes y servicios en productos (Naciones Unidas et al, 2008; 6.2). Sin embargo, no todos los servicios producidos por los hogares se incluyen en la frontera de producción del SCN, a pesar de ser considerados actividades productivas en sentido económico. El SCN define una frontera de producción ampliada (frontera general de producción) y, en el caso colombiano, su valoración se ha implementado a través de la Cuenta Satélite de Economía del cuidado (DANE, 2013a).

1.4. LOS HOGARES EN LA CUENTA SATÉLITE DE ECONOMÍA DEL CUIDADO

En términos generales, un proceso productivo requiere de trabajo, insumos y capital. En el marco de la Cuenta Satélite de Economía del Cuidado, la producción de servicios domésticos y de cuidados no remunerados realizada por los hogares, se caracteriza por utilizar trabajo no remunerado, consumos intermedios y Formación Bruta de Capital Fijo (FBKF).

El consumo intermedio hace referencia a “los bienes y servicios utilizados en el proceso de producción que se consumen dentro del período contable”, por ejemplo, los alimentos (huevos, harina, sal, etc.) que se preparan para producir desayunos o almuerzos en los hogares.

La FBKF hace referencia a los bienes que pueden ser usados de manera repetida con el fin de llevar a cabo esta producción. Por ejemplo, para la preparación de alimentos se requieren bienes de capital como hornos, neveras, utensilios eléctricos.

El cálculo de la Cuenta Satélite de Economía del Cuidado amplía la perspectiva de los hogares como consumidores, en la medida en que se evidencia que la satisfacción de necesidades de las personas se hace mediante la producción de servicios de cuidado dentro del hogar, la cual implica el consumo de bienes que sin un cierto nivel de procesamiento o dispuestos aisladamente no serían consumidos de manera general. También amplía el rol de los hogares como productores que con su trabajo agregan valor a un conjunto de insumos y se ubican como el principal sector productivo de la economía.

La producción de servicios domésticos y de cuidados no remunerados se obtiene a partir del cálculo del valor económico del TDCNR, del consumo de capital fijo, del consumo intermedio y los impuestos y subvenciones que participan en esta producción.

2. CUENTA DE PRODUCCIÓN Y GENERACIÓN DEL INGRESO DEL TRABAJO DOMÉSTICO Y DE CUIDADOS NO REMUNERADOS (TDCNR)

El SCN define la producción de uso final propio como aquella producción que “comprende los productos retenidos por el productor para su propio uso como consumo final o formación de capital” (Naciones Unidas et al, 2008; 6.114). La producción de servicios de cuidado no remunerado al ser producida y consumida por los hogares, se considera producción de uso final propio.

La valoración de la producción del TDCNR se fundamenta en las recomendaciones establecidas por Naciones Unidas (Naciones Unidas et al., 2008; 6.125), las cuales se refieren a que la valoración indicada de los bienes o servicios producidos para uso final propio se hace a partir de la sumatoria de sus costos de producción, es decir, como la suma del valor del trabajo no remunerado, los impuestos menos subvenciones sobre la producción, el consumo de capital fijo y los consumo intermedios; lo anterior coincide con la metodología mediante la cual se calcula la producción de no mercado en el Sistema de Cuentas Nacionales (SCN).

Tomando el valor económico del TDCNR como punto de partida, se agregan posteriormente otros rubros que permiten calcular la producción de los servicios de cuidado no remunerados. Estos rubros son: 1) el consumo de activos fijos, es decir, el costo por usar los bienes de capital; 2) los impuestos, las subvenciones y el cálculo de los insumos que intervienen en la producción. Los activos fijos y otros insumos se identifican a partir de la reclasificación del GCFH. El cálculo de cada uno de estos valores permite conformar la Cuenta de producción y generación del ingreso del TDCNR (Tabla 1).

Tabla 1. Conformación de la cuenta de producción y generación del ingreso del Trabajo Doméstico y de Cuidados No Remunerados (TDCNR), según el enfoque *input*

Valor económico del TDCNR
+ Consumo de capital fijo
+ Impuestos
- Subvenciones
= Valor agregado bruto
+ Consumo intermedio
= Producción del TDCNR

Fuente: Eurostat (2003; 37). Adaptado por DANE. Grupo Cuenta Satélite de la Economía del Cuidado

En virtud de lo anterior, a continuación se presenta, de manera general, el cálculo del valor económico del TDCNR, la reclasificación del GCFH, el cálculo del consumo de capital fijo y los impuestos y las subvenciones.

2.1. VALOR ECONÓMICO DEL TRABAJO DOMÉSTICO Y DE CUIDADOS NO REMUNERADO

La medición realizada en Colombia del valor económico del TDCNR por el método *input* se hizo a partir de tres tipos de ingreso: Generalista, especialista e híbrido. A partir de lo cual se identificó un salario por hora de las ocupaciones del mercado laboral correspondientes a cada tipo de ingreso². Los resultados presentados del valor económico del TDCNR, corresponden a los cálculos realizados con el ingreso especialista.

El TDCNR fue clasificado en seis funcionalidades de acuerdo con las actividades de la Encuesta Nacional de Uso del Tiempo (ENUT) del DANE: alimentación; mantenimiento de vestuario; limpieza y mantenimiento del hogar; compras y administración del hogar; cuidado y apoyo de personas y trabajo voluntario. En DANE (2013a), se presentan los principales elementos metodológicos y los resultados obtenidos en esta medición.

Los salarios promedio fueron obtenidos a partir de la Gran Encuesta Integrada de Hogares (GEIH), según las ocupaciones reconocidas para cada una de las funcionalidades. Los resultados de la valoración económica del TDCNR se presentan en el Cuadro 1.

Cuadro 1. Valor económico del Trabajo Doméstico y de Cuidados No Remunerados (TDCNR), por sexo, según funcionalidad 2012^P

Funcionalidad del TDCNR	Valor económico	Estructura porcentual		
		Total	Hombres	Mujeres
Total TDCNR ¹ (2012)	136.357	100	20,8	79,2
Alimentos	40.709	29,9	3,4	26,5
Mantenimiento del vestuario	23.800	17,4	1,8	15,6
Limpieza y mantenimiento del hogar	29.744	21,8	5,4	16,4
Compras y administración	18.005	13,2	5,8	7,4
Cuidado y apoyo	20.868	15,3	3,6	11,7
Trabajo voluntario	3.230	2,4	0,8	1,6

Fuente: DANE.

¹ Valor económico del TDCNR 2012^P obtenido a partir del método por ingreso especialista

^P: Provisional

Nota: Por efecto de aproximaciones, las sumatorias no son exactas

El valor del trabajo de las mujeres representó 79,2 % y el de los hombres 20,8 % (Cuadro 1). La funcionalidad que más participación tuvo fue alimentos (29,9 %), seguida por limpieza y mantenimiento del hogar (21,8 %) y mantenimiento del vestuario (17,5 %).

² El ingreso generalista hace referencia al ingreso por hora de una persona que realiza varias actividades de TDCNR, el especialista es aquel ingreso que se paga a una persona por realizar una actividad específica (García y Mantilla, 2012). El ingreso híbrido consiste en tomar el ingreso generalista para las actividades de trabajo doméstico y el ingreso especialista para las actividades de cuidado directo (DANE, 2013a).

2.2. RECLASIFICACIÓN DEL GASTO DE CONSUMO FINAL DE LOS HOGARES

Bajo la práctica convencional de la contabilidad nacional, los gastos en bienes requeridos para la producción de servicios de cuidado son considerados GCFH. En el marco conceptual de la economía del cuidado, los hogares participan como productores de servicios de cuidado no remunerado para los miembros del hogar, como consecuencia, es necesario reclasificar aquellos bienes que serán considerados insumos dentro del proceso productivo.

La identificación de estos insumos se realizó a partir de la reclasificación del GCFH desagregado según la Clasificación del Consumo Individual por Finalidades (COICOP por sus siglas en inglés)³. En el caso colombiano, esta reclasificación se llevó a cabo sobre el GCFH en el territorio económico, es decir, sin incluir el ajuste de las compras de residentes en el exterior y de no residentes en el territorio.

Moltó y Uriel (2008), propusieron cuatro categorías para la reclasificación del gasto de los hogares, las cuales fueron adoptadas en el caso colombiano⁴: 1) gasto de consumo final de bienes durables; 2) gasto de consumo final de bienes no durables y 3) consumo intermedio y (4) FBKF.

El primer criterio de reclasificación considera si el bien o servicio del GCFH interviene o no en la producción de servicios de cuidado no remunerados. Los bienes y servicios que no intervienen en esta producción deben ser clasificados como gasto de consumo final, mientras que los bienes y servicios que se usan como insumos de la producción serán clasificados como consumo intermedio o FBKF.

Después de aplicar este primer criterio, se aplica el segundo, la frecuencia de uso del bien. Si un bien considerado como consumo final, se consume durante más de un año, será un bien durable, por ejemplo, una cama o un florero. Si se consume por un tiempo menor a un año, será un bien no durable como los alimentos listos para consumir.

Por otro lado, si el bien fue considerado insumo en la producción, se clasificará como consumo intermedio si se transforma o se consume en un periodo menor a un año, por ejemplo, las carnes o las verduras. Si el bien se utiliza de forma repetida o continua durante un periodo igual o superior a un año, se clasificará como FBKF, por ejemplo, la licuadora y la nevera que permiten y/o facilitan la preparación de alimentos.

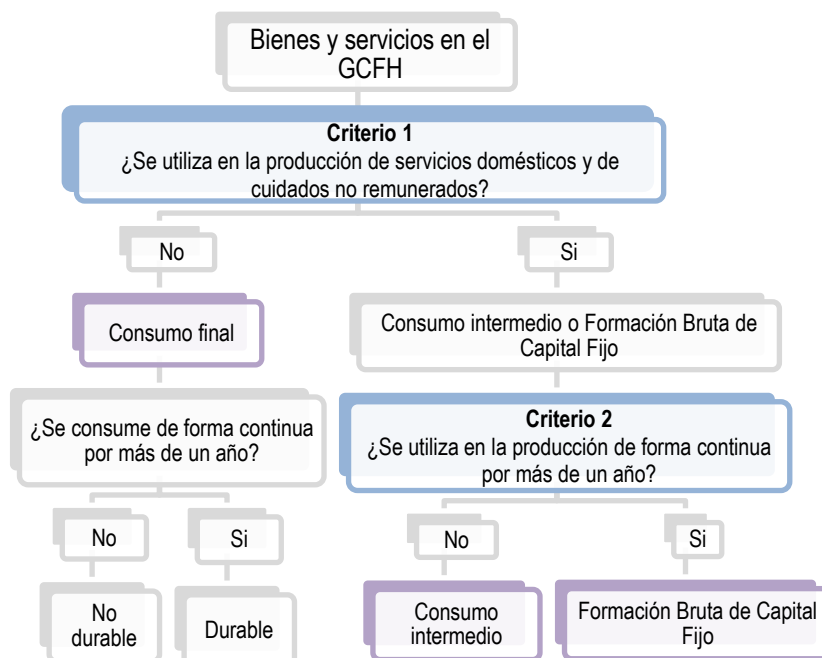
El anexo del documento presenta la clasificación de los productos que intervienen, como consumo intermedio o FBKF, en la producción de servicios domésticos y de cuidados no remunerados según las funcionalidades del TDCNR.

³ La COICOP (Classification of individual consumption by purpose) permite identificar los gastos de consumo individual realizados por tres sectores institucionales: los hogares, las Instituciones Sin Fines de Lucro que Sirven a los Hogares (ISFLSH) y el gobierno general. Las divisiones 01 a 12 de la COICOP presentan los gastos de consumo individual de los hogares según las finalidades de esos gastos. (Naciones Unidas, 2001)

⁴ Eurostat (2003) presenta esta clasificación sin desagregar el consumo final en bienes durables y no durables, a diferencia de Moltó y Uriel (2008) quienes desagregan esta categoría. Esta desagregación se realizó en esta segunda fase con el fin de facilitar la reclasificación del GCFH y de identificar aquellos bienes durables que se convierten en activos fijos, y aquellos bienes durables que no intervienen en la producción de TDCNR y se mantienen como gasto de consumo final de los hogares.

El Diagrama 1 muestra los criterios establecidos para la reclasificación de los bienes y servicios incluidos en el GCFH del SCN, en la Cuenta Satélite de la Economía del Cuidado.

Diagrama 1. Secuencia de criterios para la reclasificación de bienes y servicios en el Gasto de Consumo Final de los Hogares (GCFH) del Sistema de Cuentas Nacionales (SCN)



Fuente: DANE.

Algunos bienes y servicios pueden ser utilizados tanto en la producción de servicios de cuidado no remunerados como en la realización de actividades personales. En estos casos, el gasto en estos bienes y servicios debe ser distribuido en forma proporcional a su uso en las diferentes actividades (Naciones Unidas et al, 2008; 9.60). Dicha distribución se puede obtener a partir de los resultados de encuestas de uso del tiempo, presupuestos familiares u otros estudios especiales (Varjonen y Niemi, 2000), los cuales muestran el tiempo o el gasto realizado en cada una de estas actividades. Moltó y Uriel (2008) y Varjonen, Hamunen y Soenne (2014) propusieron calcular la proporción de utilización de un bien o servicio en varias actividades, a partir de la información del uso del tiempo. Algunos equipos eléctricos, alimentos y vehículos requieren de la aplicación de esta distribución porcentual por su utilización en múltiples actividades.

Para el caso colombiano, la distribución porcentual del gasto en bienes utilizados en varias actividades, se realizó a partir de la exploración de diferentes fuentes de información. En el caso de los servicios públicos: gas natural, gas propano y energía eléctrica, se calculó su distribución porcentual a partir de la información suministrada por la Unidad de Planeación Minero Energética (UPME) del Ministerio de Minas y Energía, la cual presenta el consumo residencial energético para el año 2012. En el caso del servicio de gas natural y gas propano, 99 % del consumo corresponde a actividades de preparación de alimentos y 1 % a actividades personales. En el caso de la energía

eléctrica, 56 % del consumo total corresponde a preparación de alimentos y utilización de la nevera.

Otro caso a distribuir de manera porcentual es el GCFH en vehículos, los cuales pueden ser utilizados para trasladar a los miembros del hogar como servicio de cuidado y para realizar traslados personales. Según la ENUT, 17 % del tiempo total dedicado a realizar traslados corresponde al tiempo de traslados de TDCNR, por lo cual, este porcentaje se utilizó para distribuir el valor del gasto en vehículos y su mantenimiento. El Cuadro 2 presenta la distribución aplicada a la utilización de vehículos personales.

Cuadro 2. Distribución de los productos relacionados con traslados en el hogar, por tipo de utilización, según Clasificación Consumo Individual por Finalidades (COICOP)

Miles de millones de pesos

Código	Grupo y Clase COICOP	Tipo de utilización			Formación bruta de capital fijo
		Consumo final		Consumo intermedio	
		Bienes no durables	Bienes durables		
072	Funcionamiento de equipo de transporte personal	14.477	0	2.965	0
0721	Piezas de repuesto y accesorios para equipo de transporte personal	660	0	135	0
0722	Combustibles y lubricantes para equipo de transporte personal	9.867	0	2.021	0
0723	Conservación y reparación de equipo de transporte personal	2.643	0	541	0
0724	Otros servicios relativos al equipo de transporte personal	1.307	0	268	0

Fuente: DANE.

^P: Provisional.

Para otros bienes que requerían una distribución porcentual, se estimó la distribución a partir de la ENUT 2012–2013. Del total de tiempo reportado en la ENUT (trabajo remunerado, TDCNR y actividades personales), se calculó que el 24% del tiempo total se dedicó a actividades de TDCNR (Cuadro 3).

Tabla 2. Tiempo diario promedio/participante dedicado, por sexo, según tipos de actividad.

Tipos de actividad	General	Mujer	Hombre	Porcentaje
	Tiempo (hh:mm)			
Trabajo remunerado	08:23	07:17	09:05	35,0
Trabajo Doméstico y de Cuidados No Remunerados	05:41	07:23	03:10	24,0
Actividades personales ¹	09:56	09:20	11:45	41,0

Fuente: DANE; Encuesta Nacional de Uso del Tiempo (ENUT) 2012-2013

¹ Ajuste a 24 horas

Según los criterios de clasificación presentados en el Diagrama 1 y las distribuciones porcentuales para algunos productos, se procedió a reclasificar el GCFH. Bajo el enfoque de la economía del cuidado, 23,4 % del GCFH se convierte en consumo intermedio y 1,0 % en FBKF. El porcentaje restante se mantiene como GCFH distribuido 72,3 % en consumo de bienes no durables y 3,3 % en consumo de bienes durables. Esta reclasificación (ver Cuadro 3 según las divisiones COICOP) permite el cálculo de los rubros consumo intermedio y consumo de capital fijo para la construcción de la Cuenta de producción y generación del ingreso del TDCNR.

Cuadro 3. Reclasificación del Gasto de Consumo Final de los Hogares (GCFH), realizado en la producción del Trabajo Doméstico y de Cuidados No Remunerados (TDCNR), por tipo de utilización según Clasificación del Consumo Individual por Finalidades (COICOP)

2012^P

Miles de millones de pesos

División COICOP	Tipos de utilización				
	Total	Consumo final		Consumo Intermedio	Formación bruta de capital fijo
		Bienes no durables	Bienes durables		
Total general	406.667	294.177	13.769	94.548	4.173
01 Alimentos y bebidas no alcohólicas	74.196	24.280	0	49.916	0
02 Bebidas alcohólicas, tabaco y estupefacientes	12.169	12.169	0	0	0
03 Prendas de vestir y calzado	26.546	26.359	58	129	0
04 Alojamiento, agua, electricidad, gas y otros combustibles	64.897	43.758	0	21.138	0
05 Muebles, artículos para el hogar y para la conservación ordinaria del hogar	16.953	45	2.207	12.269	2.433
06 Salud	12.038	12.005	33	0	0
07 Transporte	50.388	39.159	6.893	2.965	1.371
08 Comunicaciones	17.412	12.939	295	4.086	93
09 Recreación y cultura	21.144	16.593	3.364	910	276
10 Educación	18.833	18.833	0	0	0
11 Restaurantes y hoteles	48.007	48.007	0	0	0
12 Bienes y servicios diversos	44.084	40.031	919	3.134	0

Fuente: DANE.

^P: Provisional

2.3. CÁLCULO DEL CONSUMO DE CAPITAL FIJO

Los activos fijos producidos (principalmente maquinaria, equipo, edificios u otras estructuras) son los que se utilizan repetidamente en la producción durante más de un año (Naciones Unidas et al., 2008; 1.52). Los bienes utilizados por más de un año por los hogares en la producción de servicios de cuidado no remunerados, se consideran activos fijos. Estos activos fijos sufren un deterioro progresivo debido a la utilización frecuente, al agotamiento parcial, al envejecimiento o a los daños de fábrica inesperados. Esta pérdida de valor durante el proceso productivo se denomina consumo de capital fijo (Naciones Unidas, 2008; 1.17) Este consumo también se puede definir como la reducción en el valor actual del stock de activos fijos durante el periodo de producción (Eurostat, 2003; 112).

Para calcular esta reducción de valor, se debe establecer el stock de activos fijos que son propiedad de los hogares y que sufrirán esta pérdida de valor por su utilización frecuente en la producción. A nivel internacional, para el cálculo de este tipo de stock, se ha aplicado el Método de Inventario Permanente (MIP). Este método establece que el stock constituye un flujo acumulado de inversión, corregido por los retiros y la pérdida de eficiencia de los activos (OCDE, 2009), es decir, los hogares continuamente adquieren activos que van perdiendo eficiencia con el transcurso del tiempo y su uso frecuente, hasta que son eliminados del stock por ser obsoletos en la producción. Estos bienes que se eliminan del stock, denominados retiros y la pérdida de eficiencia a lo largo del tiempo, se tienen en cuenta para el cálculo del MIP.

2.3.1. Stock de capital bruto.

El stock de capital bruto corresponde a las compras en diferentes momentos del tiempo que sobreviven hoy, es decir, la acumulación de flujos de inversión en activos fijos, descontando los retiros de activos durante la vida útil de un activo. Para su cálculo se requieren dos variables: las series que describen el flujo de la inversión de los hogares en activos fijos y un perfil de retiro para descontar los activos que dejan de ser utilizados por los hogares.

La primera variable se obtiene de las series de gasto en activos fijos, a precios constantes año base 2005, que intervienen en la producción de TDCNR, por ejemplo, el gasto en electrodomésticos utilizados para la preparación de alimentos o el mantenimiento de las prendas de vestir en el hogar. Para obtener estas series fue necesario identificar el gasto en capital fijo entre 1992-2012^P (provisional) retropolando⁵ las series debido al uso de los años base 1994, 2000 y 2005.

La segunda variable es una función de retiro durante la vida útil del activo. La vida útil de cada activo es el periodo de tiempo durante el cual el activo cumple la función para la cual fue creado. Por ejemplo, algunos electrodomésticos como las estufas y las lavadoras tienen tiempos estimados de vida útil de diez años. La estimación de la vida útil de los activos fijos se puede calcular a partir de fuentes de información como datos fiscales, contabilidad empresarial, encuestas, registros administrativos, estudios de expertos, estimaciones de otros países o de forma implícita a través de cálculos de tasas de depreciación (OCDE, 2009). Para el tiempo de vida útil de los activos fijos de la producción del TDCNR (Tabla 3), se utilizó la información presentada en los referentes internacionales, Varjonen y Niemi (2000) y Moltó y Uriel (2008), debido a la limitación de información de este tipo en nuestro país.

Tabla 3. Años de vida útil de los activos fijos utilizados en la producción de Trabajo Doméstico y de Cuidados No remunerado (TDCNR), según Clasificación del Consumo Individual por Finalidades (COICOP)

Clase COICOP		Vida útil (años)
0511	Muebles y accesorios	15
0531	Artefactos para el hogar grandes, eléctricos o no	8, 10, 12, 15
0532	Artefactos eléctricos para el hogar pequeños	7
0533	Reparación de artefactos para el hogar	7
0540	Artículos de vidrio y cristal, vajilla y utensilios para el hogar	10
0551	Herramientas y equipo grandes	10
0552	Herramientas pequeñas y accesorios diversos	10
0711	Vehículos a motor	10
0712	Motocicletas	9
0820	Equipo telefónico y de facsímil	5
0913	Equipo de procesamiento e información	3

Fuente: Varjonen y Niemi (2000), Moltó y Uriel (2008). Adaptado por DANE.

Cuando un activo fijo cumple su vida útil, es decir, se agota o se abandona completamente, se retira del flujo de inversión. Para determinar estos retiros, se utilizan los perfiles de retiro. Algunos perfiles establecen los retiros de forma simultánea, sin embargo, debido a que es poco frecuente que todo un grupo de bienes se retire al mismo

⁵ La retropolación de series consiste en un método mediante el cual se enlazan las estimaciones de la base anterior con las de la nueva base de referencia.

tiempo, se han utilizado funciones o perfiles de retiro de forma gradual. Dentro de éstos, se encuentran los perfiles lineales, en los cuales una proporción constante de activos se retira cada año o los perfiles en forma de campana, en los cuales los retiros inician un tiempo después de su instalación, alcanzan su máximo alrededor del promedio de la vida útil y disminuyen de forma gradual algunos años después del promedio (OCDE, 2009).

El perfil lineal supone que los retiros se descuentan en una proporción constante hasta agotar el inventario. Este supuesto es menos creíble que el supuesto de un aumento gradual de retiros en los primeros años y una disminución gradual en los últimos años, esto último se plantea en el perfil en forma de campana (OCDE, 2009).

Uno de los perfiles de retiro en forma de campana utilizados en los modelos MIP de algunos países, es la función *Winfrey-S3*. Este perfil lo ha aplicado la OCDE a las series del GCFH en activos fijos utilizadas en esta cuenta de producción, distribuyendo la vida útil de cada activo en deciles y aplicando la probabilidad marginal de retiro para cada decil como se muestra en la Tabla 13.1 en OCDE (2009), para obtener como resultado el stock de capital bruto utilizado en la producción de TDCNR.

Una vez que se tienen estas dos variables, inversiones pasadas a precios constantes de los bienes de capital identificadas como FBKF y la función de retiro, se obtiene el stock de capital bruto (KG) al sumar el producto de las inversiones anuales en cada bien descontando los retiros en cada año. La siguiente ecuación muestra el proceso donde $F_{j,\tau}$ es la función de retiro, T es la vida máxima útil del bien j , t es el año de referencia y τ es la antigüedad del bien.

$$KG_{j,t} = \sum_{\tau=0}^{T_j} FBKF_{j,t-\tau}^{kte} * F_{j,\tau}$$

Fuente: Mas, Pérez y Uriel (2007) citado en Moltó y Uriel (2008) Adaptado por DANE, Dirección de Síntesis y Cuentas Nacionales (DSCN)

2.3.2. Stock de capital neto.

El stock de capital neto es el valor de mercado de los bienes de capital actualizando su valor al presente y descontando las rentas esperadas en el futuro. El stock de capital neto o de riqueza es el stock que permanece de los periodos pasados, corregido por la pérdida de valor durante el tiempo (OCDE, 2009). Una vez que se tiene el stock de capital bruto, se aplica un perfil edad-precio para obtener el stock de capital neto.

La pérdida de valor de un activo en el tiempo se expresa a través de una función edad-precio que depende de distintos factores entre los que se encuentran la pérdida de eficiencia y los años que le restan de vida útil. La pérdida de eficiencia se expresa a través de la función edad-eficiencia que, siguiendo a Moltó y Uriel (2008), será la función hiperbólica h . Dicha forma funcional expresa que durante los primeros años de vida útil los activos disminuyen lentamente su capacidad productiva y hacia el final del período esta disminución se acelera (OCDE, 2009).

$$h_{\tau} = (T - \tau)/(T - \beta\tau)$$

Fuente: Mas et al. (2007)

Se toma como función edad-eficiencia la función h de Mas et al. (2007) con β igual a 0,5, pendiente de la función hiperbólica (se le asigna dicho valor dado que este es valor que toma en la mayoría de los trabajos para la maquinaria y los bienes de equipo), en donde T es la vida máxima útil del bien j , y τ es la antigüedad del bien.

Así, en la función edad-precio, dicha función edad-eficiencia se utiliza para calcular el valor actualizado de los servicios que genera el activo durante los años que le restan de vida útil. Para ello, se considera la antigüedad del activo y una tasa de descuento r de 4,8 %⁶.

$$Z_{j,\tau} = \sum_{\tau=0}^{T_j} [h_{j,\tau}/(1+r)^{\tau+1}]$$

Fuente: Mas et al. (2007) citado en Moltó y Uriel (2008)

Esta función edad-precio se normaliza en $Z_{j,t}$ para que quede expresada con relación al primer año de vida en servicio. Por lo tanto, su valor inicial es 1 y luego va disminuyendo por la pérdida de valor que genera la pérdida de eficiencia. El cálculo del stock de capital neto para cada activo (j) será la suma de los stocks de capital bruto que se han adquirido durante los años previos, por la función edad-precio que actualiza ese valor en función de la pérdida de eficiencia que ha sufrido el bien y los años que le restan de vida útil.

De esta forma, el stock de capital neto (KW) se expresa como:

$$KW_{j,t} = \sum_{\tau=0}^{T_j} FBKF_{j,t-\tau}^{kte} * F_{j,\tau} * Z_{j,\tau}$$

Fuente: Mas et al. (2007) citado en Moltó y Uriel (2008) Adaptado por DANE, Dirección de Síntesis y Cuentas Nacionales (DSCN)

La cual es idéntica al stock de capital bruto pero incluyendo la función edad-precio $Z_{j,\tau}$.

2.3.3. Consumo de capital fijo.

El Consumo de Capital Fijo es la disminución del valor del capital año a año. Su valor equivale a la diferencia entre la inversión bruta y la inversión neta en cada año, y la inversión es la diferencia del stock de capital. Por lo tanto, para calcular el CCF se utiliza el valor que se dispone de FBKF, $FBKF_{j,t}^{cte}$ en el año t , el precio del activo $p_{j,t}$ y la diferencia entre el stock de capital neto en el año t y $t-1$, $(KW_{j,t} - KW_{j,t-1})$, para obtener la inversión neta en el año t . Ambos valores se pueden expresar en términos corrientes o constantes. En este caso como el objetivo es construir una serie del consumo de capital fijo se calculan los valores para cada año en términos constantes con base 2005. Lo anterior se muestra en la siguiente ecuación a precios corrientes:

$$CCF_{j,t} = FBCF_{j,t}^{cte} - p_{j,t}(KW_{j,t} - KW_{j,t-1})$$

Fuente: Moltó y Uriel (2008) Adaptado por DANE-DSCN

⁶ Esta tasa de descuento es el promedio de la tasa de interés real neta de prima de riesgo obtenida con los ejercicios de tasa de interés real de largo plazo realizados por diferentes autores y presentados en Arango, Cabrera, Gómez y Mendoza (2013)

2.4. IMPUESTOS Y SUBVENCIONES A LA PRODUCCIÓN

De acuerdo con el Manual SCN (Naciones Unidas et al., 2008):

Los impuestos menos las subvenciones sobre la producción consisten en los impuestos por pagar o las subvenciones por cobrar por los bienes o servicios obtenidos como productos y los otros impuestos o subvenciones sobre la producción, como los que gravan la mano de obra, la maquinaria, los edificios u otros activos utilizados en la producción (SCN, 2008; 7.5).

En el SCN, los impuestos se desagregan en impuestos a la producción e impuestos corrientes sobre el ingreso, riqueza, etc. Los hogares que realizan TDCNR no son considerados productores en el marco central del SCN, en consecuencia, los impuestos pagados por estos hogares se encuentran registrados en el segundo grupo de impuestos, es decir, en los impuestos corrientes al ingreso, riqueza, etc. (Eurostat, 2003; 121). Bajo el enfoque de la economía del cuidado realizada al interior de los hogares, algunos de estos impuestos se deben considerar como impuestos a la producción de servicios domésticos y de cuidados no remunerados.

En la cuenta satélite de Economía del Cuidado se registra como impuesto corriente el impuesto sobre vehículos automotores y los derechos de tránsito, los cuales se vinculan al uso del vehículo particular para la realización de servicios de cuidado no remunerado. A estos impuestos se aplica también el porcentaje de distribución calculado para la reclasificación de los bienes y servicios del GCFH utilizados en diferentes actividades (17,0 %).

En cuanto a las subvenciones, se deben identificar aquellas transferencias sociales que son pagadas por el gobierno a los hogares por realizar servicios domésticos y de cuidados en los hogares en vez de obtenerlos a través de instituciones (Eurostat, 2003; 126). Este tipo de subsidios deben estar relacionados con la producción de servicios de cuidado no remunerados realizados al interior de los hogares. De acuerdo con lo anterior, no se presenta un valor para las subvenciones al no existir este tipo de transferencias sociales en Colombia.

3. RESULTADOS

En la Tabla 4 se muestra el valor de la producción del TDCNR obtenido a partir del cálculo de los insumos utilizados en la producción, el consumo de capital fijo y los impuestos que intervienen en la realización de servicios domésticos y de cuidados no remunerados por parte de los hogares.

Tabla 4. Cuenta de producción y generación del ingreso del Trabajo Doméstico y de Cuidados No Remunerado (TDCNR)

2012 ^P		Miles de millones de pesos	
Recursos	Transacciones y saldos	Empleos	
Cuenta de producción			
232.808	Producción del TDCNR		
	Consumo intermedio		94.548
	Valor agregado bruto		138.260
	Consumo de capital fijo		1.811
	Valor Agregado Neto		136.449
Cuenta de generación del ingreso			
136.449	Valor agregado neto		
	Valor económico del TDCNR ¹		136.357
	Impuestos a la producción		92
	Subvenciones a la producción		0
	Excedente Bruto de Explotación		0

Fuente: DANE.

¹ Valor económico del TDCNR 2012^P obtenido a partir del método por ingreso especialista

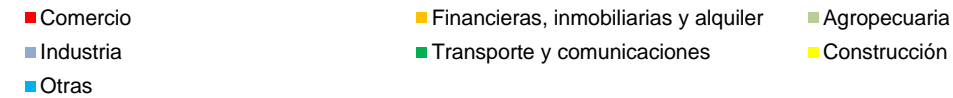
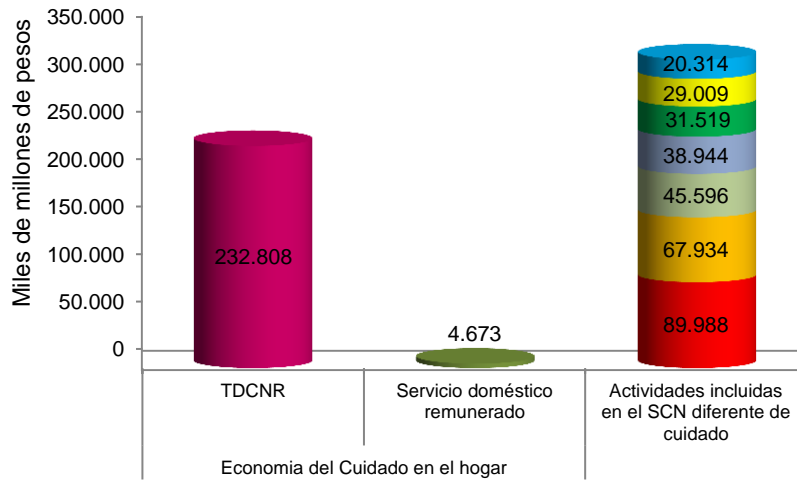
^P: Provisional

En la producción de servicios domésticos y de cuidados no remunerado, el valor del trabajo representa 58,6 % (Tabla 4), del cual el trabajo de las mujeres representa 79,2 % y el de los hombres 20,8 % (Cuadro 1) como se mencionó en el numeral 2.1.

Del total del valor de la producción (Tabla 3), 40,6 % constituye insumos que se utilizan completamente; 0,8 % es el consumo de los bienes de capital y 0,04 % corresponde al rubro de impuestos y subvenciones que intervienen en esta producción.

La producción ampliada de los hogares es de 560,8 billones de pesos, de los cuales 41,5 % son servicios de cuidado no remunerado, 0,8 % son servicios domésticos remunerados y 57,7 % son otras actividades de producción de los hogares incluidas en el SCN (Gráfico 1).

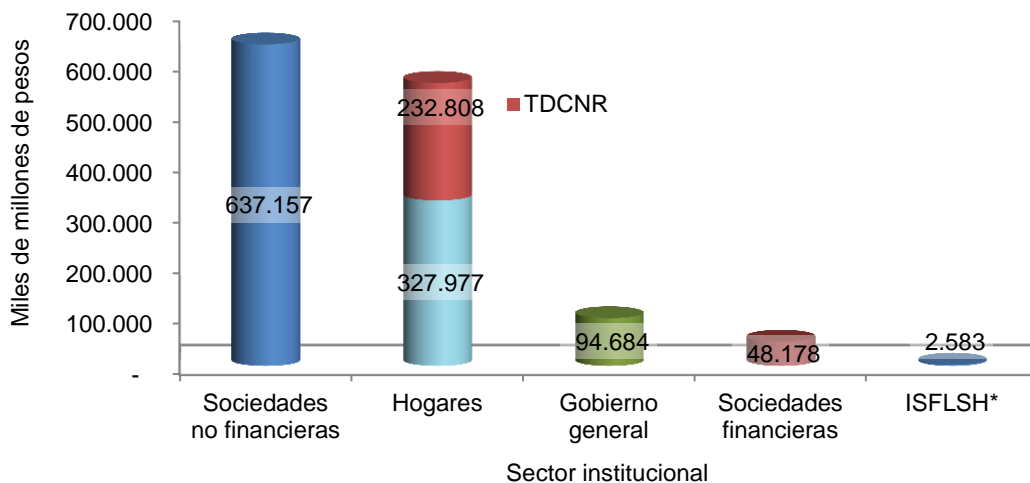
Gráfico 1. Valor total de la producción de los hogares según actividades 2012P



Fuente: DANE.

En el gráfico 2 se muestra la producción de cada uno de los sectores institucionales de la economía. El valor de la producción de los hogares aumenta 71 % cuando se agrega la producción de TDCNR. Su participación es cercana al valor producido por las sociedades no financieras lo cual muestra que los servicios de cuidado representan una gran magnitud en el total de la economía.

Gráfico 2. Valor de la producción, por sectores institucionales 2012P

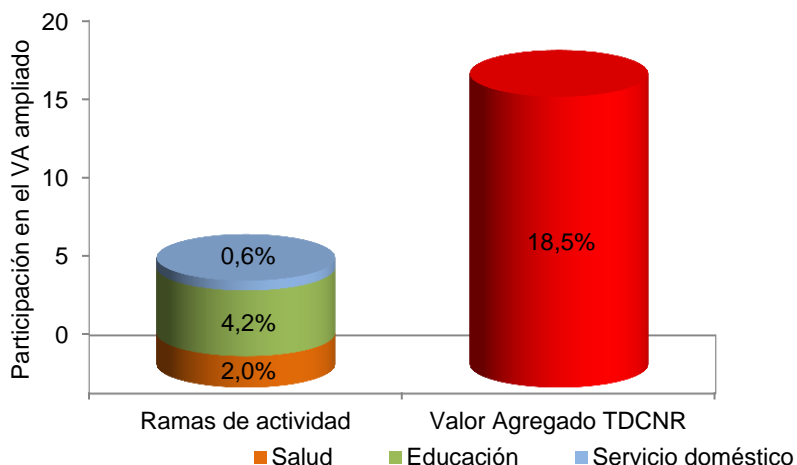


Fuente: DANE.

* Instituciones Sin Fines de Lucro que Sirven a los Hogares

La participación de la producción del TDCNR sobre el valor agregado total ampliado del año 2012^P fue 18,5 % como se muestra en el gráfico 3. Esta producción, que incluye la remuneración a todos los factores que participan en la producción, genera un valor agregado mayor al de las ramas de actividad salud, educación y servicio doméstico, las cuales suman 6,8 % del valor agregado ampliado.

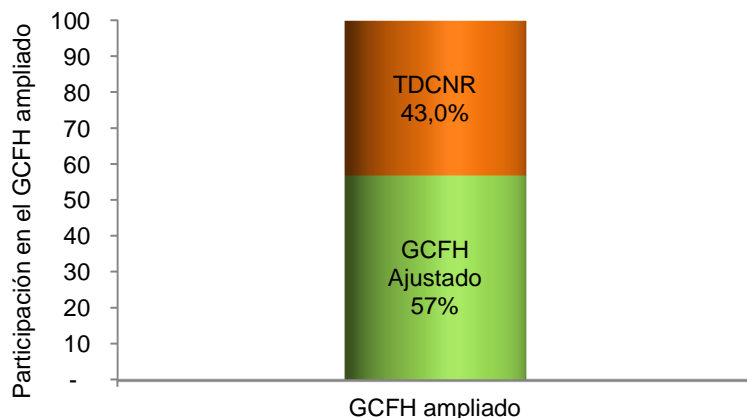
Gráfico 3. Participación porcentual del valor agregado del Trabajo Doméstico y de Cuidados No Remunerados (TDCNR) sobre el valor agregado ampliado de la economía colombiana 2012^P



Fuente: DANE.

El GCFH ampliado se compone del GCFH del Sistema de Cuentas Nacionales (SCN) ajustado⁷ y el valor de la producción de los servicios de cuidado no remunerados que no se incluyen en el SCN. El valor de la producción del TDCNR representa 43 % del total del GCFH ampliado en 2012^P (Gráfico 4).

Gráfico 4. Participación porcentual del valor del Trabajo Doméstico y de Cuidados No Remunerados (TDCNR) en el Gasto de Consumo Final de los Hogares (GCFH) ampliado 2012^P

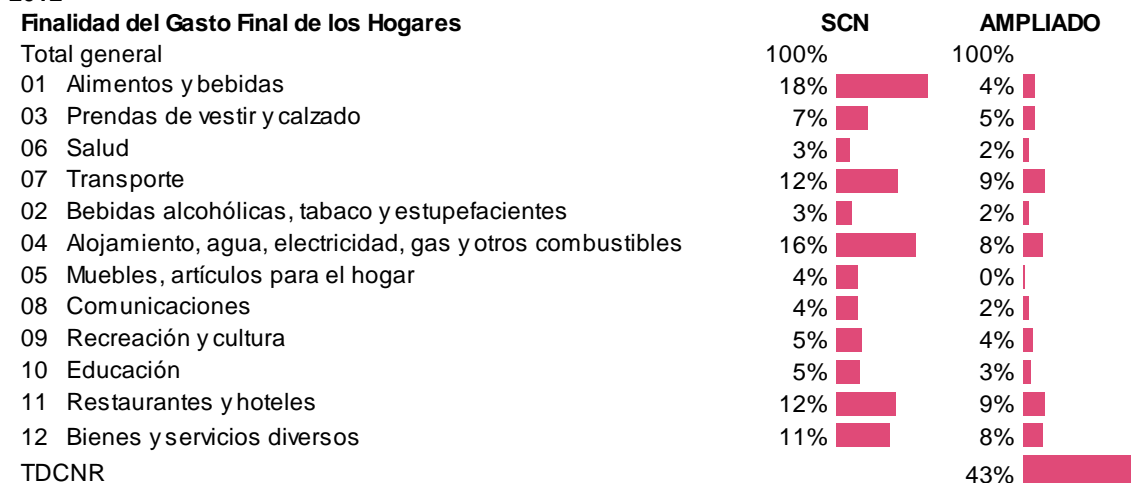


Fuente: DANE.

⁷ El GCFH ajustado se obtiene tomando el gasto de consumo final en bienes durables y no durables, obtenido después de la reclasificación del GCFH.

La inclusión de los servicios de cuidado no remunerados a través de la Cuenta satélite, genera un cambio en la estructura de gasto de consumo final de los hogares. Las participaciones de los alimentos y bebidas, servicios de alojamiento y transporte, se reducen en el GCFH ampliado (Gráfico 5).

Gráfico 5. Estructura del Gasto de Consumo Final de los Hogares (GCFH) según finalidad 2012^P



Fuente: DANE.

Esta segunda entrega de la Cuenta Satélite de la Economía del Cuidado permite avanzar en el reconocimiento del papel de los hogares en la producción de servicios de cuidado y los insumos que se requieren para la generación de bienestar en la sociedad a través del cuidado de los miembros del hogar.

Anexo. Bienes y servicios utilizados en la producción de servicios domésticos y de cuidados no remunerados (Asignados a consumo intermedio o formación bruta de capital fijo), por funcionalidad del Trabajo Doméstico y de Cuidados No Remunerado (TDCNR), según clases

Clases de bienes y servicios	Funcionalidad del TDCNR				
	Alimentación	Mantenimiento de vestuario	Limpieza y mantenimiento del hogar	Compras y administración del hogar	Cuidado y apoyo de personas
0111	Pan y cereales (ND)	X			
0112	Carne (ND)	X			
0113	Pescado (ND)	X			
0114	Leche, queso y huevos (ND)	X			
0115	Aceites y grasas (ND)	X			
0117	Legumbres-Hortalizas (ND)	X			
0118	Azúcar, mermelada, miel, chocolate y dulces de azúcar (ND)	X			
0119	Productos alimenticios ncp (ND)	X			
0121	Café, té y cacao (ND)	X			
0122	Aguas minerales, refrescos, jugos de frutas y de legumbres (ND)	X			
0311	Materiales para prendas de vestir (SD)		X		
0313	Otros artículos y accesorios de vestir (SD)		X		
0411	Alquileres efectivos pagados por los inquilinos (S)			X	
0412	Otros alquileres efectivos (S)			X	
0421	Alquileres imputados de los propietarios-ocupantes (S)			X	
0422	Otros alquileres imputados (S)			X	
0441	Suministro de agua (ND)	X	X	X	
0442	Recogida de basuras (S)			X	
0443	Alcantarillado (S)			X	
0444	Otros servicios relacionados con la vivienda ncp (S)			X	
0451	Electricidad (ND)			X	
0452	Gas (ND)			X	
0453	Combustibles líquidos (ND)				X
0454	Combustibles sólidos (ND)				X
0511	Muebles y accesorios (D)			X	
0513	Reparación de muebles, accesorios y materiales para pisos (S)			X	
0520	Productos textiles para el hogar (SD)		X	X	
0531	Artefactos para el hogar grandes, eléctricos o no (D)	X			
0532	Artefactos eléctricos para el hogar pequeños (SD)	X			
0533	Reparación de artefactos para el hogar (S)	X			
0540	Artículos de vidrio y cristal, vajilla y utensilios para el hogar (SD)	X			
0551	Herramientas y equipo grandes (D)		X		
0552	Herramientas pequeñas y accesorios diversos (SD)		X		
0561	Bienes para el hogar no duraderos (ND)		X	X	

Anexo. Bienes y servicios utilizados en la producción de servicios domésticos y de cuidados no remunerados (Asignados a consumo intermedio o formación bruta de capital fijo), por funcionalidad del Trabajo Doméstico y de Cuidados No Remunerado (TDCNR), según clases

Clases de bienes y servicios	Funcionalidad del TDCNR				
	Alimentación	Mantenimiento de vestuario	Limpieza y mantenimiento del hogar	Compras y administración del hogar	Cuidado y apoyo de personas
0562 Servicios domésticos y para el hogar (S)			X		
0711 Vehículos a motor (D)					X
0712 Motocicletas (D)					X
0714 Vehículos de tracción animal (D)					X
0721 Piezas de repuesto y accesorios para equipo de transporte personal (SD)					X
0722 Combustibles y lubricantes para equipo de transporte personal (ND)					X
0723 Conservación y reparación de equipo de transporte personal (S)					X
0724 Otros servicios relativos al equipo de transporte personal (S)					X
0810 Servicios postales (S)				X	
0820 Equipo telefónico y de facsímile (D)				X	
0830 Servicios telefónicos y de facsímile (S)				X	
0913 Equipo de procesamiento e información (D)				X	
1261 SIFMI (S)				X	

Fuente: DANE.

ND: No durable

SD: Semi-durable

S: Servicios

D: Durable

BIBLIOGRAFÍA

Arango, L; Cabrera, W; Gómez, E; Mendoza, J. (2013). Tasa de interés de largo plazo, interés técnico y pasivo pensional. Borradores de economía. Núm. 796. Banco de la República. Bogotá.

Carrasco, C; Serrano, M. (2006). Cuenta satélite de la producción doméstica de los hogares de Cataluña 2001. Estudis. Institut Català de les Dones. Barcelona.

Casero, V; Angulo, C. (2008). Una cuenta satélite de los hogares en España. 2003. Instituto Nacional de Estadística INE. Madrid.

Departamento Administrativo Nacional de Estadística (DANE). (2013a). Cuenta satélite de la economía del cuidado. Fase 1: valoración económica del trabajo doméstico y de cuidados no remunerado.

---- (2013b). Metodología Cuentas Nacionales Anuales de Colombia Base 2005 Años Corrientes Bienes y Servicios Tomo I.

Durán, M. (2006). La Cuenta satélite del trabajo no remunerado en la Comunidad de Madrid. Dirección General de la Mujer. Consejería de Empleo y Mujer. Comunidad de Madrid.

Oficina Estadística de la Unión Europea (Eurostat, por su sigla en inglés). (2003). Household Production and Consumption. Proposal for a Methodology of Household Satellite Accounts. Working Papers and Studies. Luxemburgo: EUROSTAT.

Instituto Vasco de Estadística (Eustat) (2004). Cuenta satélite de la producción doméstica. Instituto Vasco de Estadística.

García, A; Mantilla, E. (2012). Valoración económica del trabajo no remunerado: ¿cómo se ha medido en el mundo? Revista IB Número 2 Vol. 2.

Holloway, S; Short, S; Tamplin, S. (2002). Household Satellite Account (Experimental) Methodology. Office for National Statistics.

Instituto Gallego de Estadística (2013). Cuenta satélite de la producción doméstica Base 2008. Metodología.

Landefeld, J; Fraumeni, B; Wojtech, C. (2009). Accounting for household production: a prototype satellite account using the American Time Use Survey. Review of Income and Health. Series 55, Number 2. Blackwell Publishing. USA.

Ley 1413 de 2010. Congreso de Colombia. “Por medio de la cual se regula la inclusión de la economía del cuidado en el sistema de cuentas nacionales con el objeto de medir la contribución de la mujer al desarrollo económico y social del país y como herramienta fundamental para la definición e implementación de políticas públicas”.

Mas, M.; Pérez, F; Uriel, E. (2007). El stock y los servicios del capital en España y su distribución territorial (1964-2005) Nueva metodología. Fundación BBVA. Bilbao. Disponible en

[http://books.google.com.co/books?id=sVMeeRL29k8C&pg=PA6&lpg=PA6&dq=%22El+stock+y+los+servicios+del+capital+en+Espa%C3%B1a+y+su+distribuci%C3%B3n+territorial+\(1964-2005\)%22&source=bl&ots=O-QaxufDz&sig=zEhe0VmWF1rMlkcaUi_OZ7THrfs&hl=es&sa=X&ei=7fopVleZGPiZsQSAuoGIBA&ved=0CCUQ6AEwAg#v=twopage&q&f=false](http://books.google.com.co/books?id=sVMeeRL29k8C&pg=PA6&lpg=PA6&dq=%22El+stock+y+los+servicios+del+capital+en+Espa%C3%B1a+y+su+distribuci%C3%B3n+territorial+(1964-2005)%22&source=bl&ots=O-QaxufDz&sig=zEhe0VmWF1rMlkcaUi_OZ7THrfs&hl=es&sa=X&ei=7fopVleZGPiZsQSAuoGIBA&ved=0CCUQ6AEwAg#v=twopage&q&f=false)

Moltó, L; Uriel, E. (2008). El trabajo doméstico cuenta: Las cuentas de los hogares en España 1996 y 2003. Serie Economía y sociedad 33.

Naciones Unidas, Banco Mundial, Fondo Monetario Internacional, Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económico, Unión Europea. (2008). Sistema de Cuentas Nacionales 2008. Traducción al español de CEPAL.

_____ (2001). Clasificaciones de gastos por finalidades. Informes estadísticos Serie M No. 84. Departamento de Asuntos Económicos y Sociales. División de Estadística. Nueva York.

_____ (1993). Sistema de Cuentas Nacionales 1993.

Oficina Federal de Estadística de Suiza (2010). Satellite account - Household production. Data, indicators. Disponible en http://www.bfs.admin.ch/bfs/portal/en/index/themen/03/06/blank/key/sat_kont/04.html

Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos (OCDE). (2009). Medición del capital Manual OCDE. Segunda edición.

Rüger, Y; Varjonen, J. (2008). Value of household production in Finland and Germany. Analysis and recalculation of the Household Satellite Account System in both countries. National Consumer Research Centre. Finland.

Salvador, S; Ventura-Dias, V; Colacce, M; Querejeta, M. (2011). La producción y el consumo de los servicios en el hogar: el caso de Uruguay. LATN. Red Latinoamericana de Política Comercial.

Varjonen, J; Hamunen, E.; Soenne, K. (2014). Satellite accounts on Household production: Eurostat methodology and experiences to apply it. Statistics Finland.

Varjonen, J; Niemi, I. (2000). A proposal for a European satellite account of household production. In: Household accounting: experience and compilation. Volume 2 Household satellite extensions. United Nations.

Varjonen, J; Niemi, I; Hamunen, E; Pääkkönen, H; Sandström, T. (1999). Proposal for a Satellite Account of Household Production. Eurostat.

Varjonen, J. (1998). Metodología para una cuenta satélite de producción doméstica. Seminario Internacional de estadística en Euskadi. Eustat.